

DAFTAR ISI

HALAMAN SAMPUL	
HALAMAN JUDUL	
HALAMAN PENGESAHAN	
HALAMAN PERNYATAAN.....	iii
KATA PENGANTAR	iv
ABSTRAK.....	vi
ABSTRACT	vii
DAFTAR ISI.....	viii
DAFTAR TABEL.....	xii
DAFTAR GAMBAR	xiv
DAFTAR GRAFIK	xvi
BAB I PENDAHULUAN.....	1
1.1. Gambaran Umum Objek Penelitian	1
1.2. Latar Belakang Penelitian	3
1.3. Rumusan Permasalahan dan Pertanyaan Penelitian.....	11
1.3.1. Rumusan Permasalahan.....	11
1.3.2. Pertanyaan Penelitian.....	12
1.4. Tujuan Penelitian.....	12
1.5. Kegunaan Penelitian.....	13
1.5.1. Kegunaan Akademik.....	13
1.5.2. Kegunaan Praktis.....	13
1.6. Sistematika Penulisan.....	13
BAB II TINJAUAN PUSTAKA.....	15
2.1. Tinjauan Pustaka Penelitian.....	15
2.1.1. Rangkuman Teori.....	15
2.1.1.1. <i>Grand Theory of Marketing</i>	15
2.1.1.2. <i>Consumer Behavior</i>	15

2.1.1.3. <i>Experience</i>	17
2.1.1.4. <i>Customer Experience</i>	18
2.1.1.5. <i>Core Service</i>	20
2.1.1.6. <i>Customer Interaction</i>	21
2.1.1.7. <i>Convenience</i>	22
2.1.1.8. <i>Employee</i>	22
2.1.1.9. <i>Servicescape</i>	23
2.1.1.10. <i>Value Addition</i>	24
2.1.1.11. <i>Marketing Mix</i>	25
2.1.1.12. <i>Presence of Other Customers</i>	25
2.1.1.13. <i>Customization</i>	26
2.1.1.14. <i>Satisfaction</i>	26
2.1.1.15. <i>Loyalty</i>	28
2.1.2. Penelitian Terdahulu.....	30
2.2. Kerangka Pemikiran.....	33
2.3. Hipotesis Penelitian.....	36
2.4. Lingkup Penelitian.....	36
BAB III METODOLOGI PENELITIAN.....	37
3.1. Jenis Penelitian.....	37
3.2. Operasionalisasi Variabel.....	37
3.3. Desain Kuesioner dan Skala Pengukuran.....	40
3.4. Tahapan Penelitian.....	41
3.5. Pilot Tes	41
3.5.1. Uji Validitas	41
3.5.2. Uji Reliabilitas	43
3.6. Teknik Pengumpulan Data.....	44
3.6.1. Populasi dan Sampel.....	44
3.6.2. Teknik <i>Sampling</i>	45
3.6.3. Teknik Pengumpulan Data.....	45
3.7. Uji Validitas dan Reliabilitas.....	46

3.7.1. Uji Validitas.....	46
3.7.1.1. <i>Content Validity</i>	46
3.7.1.2. <i>Convergent Validity</i>	46
3.7.2. Uji Reliabilitas.....	47
3.8. Metode Analisis Data.....	47
3.8.1. Analisis Deskriptif	48
3.8.2. Pengujian Statistik	49
3.8.3. Pengujian Hipotesis.....	54
BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN	55
4.1. Hasil Pembahasan Karakteristik Responden	56
4.2. Deskripsi Hasil Penilaian Responden	58
4.2.1. <i>Customer Interaction</i>	58
4.2.2. <i>Convenience</i>	59
4.2.3. <i>Core Service</i>	60
4.2.4. <i>Customization</i>	61
4.2.5. <i>Employee</i>	63
4.2.6. <i>Marketing Mix</i>	64
4.2.7. <i>Present Of Other Customer</i>	65
4.2.8. <i>Service Process</i>	66
4.2.9. <i>Speed</i>	68
4.2.10. <i>Servicescape</i>	69
4.2.11. <i>Value Added</i>	70
4.2.12. <i>Customer Experience</i>	71
4.2.13. <i>Customer Satisfaction</i>	73
4.2.14. <i>Loyalty Intention</i>	74
4.3. Analisa Statistik	75
4.3.1. Hasil Pengujian Model Pengukuran	75
4.3.1.1. Hasil Pengujian Validitas Konvergen	77
4.3.1.2. Hasil Pengujian Validitas Diskriminan	81
4.3.1.3. Hasil Pengujian Reliabilitas Konstruk	84

4.3.2.	Hasil Pengujian Model Struktural (<i>Inner Model</i>)	85
4.3.2.1.	Hasil Pengujian <i>R-Square</i>	85
4.3.2.2.	Hasil Pengujian <i>Goodness of Fit</i>	85
4.3.3.	Hasil Pengujian Hipotesis	87
4.4.	Pembahasan Hasil Penelitian	91
4.4.1.	Kondisi Customer Experience di Plasa Telkom	92
4.4.2.	Pengaruh Customer experience terhadap Customer Satisfaction..	100
4.4.3.	Pengaruh Customer experience terhadap Loyalty Intention.....	101
4.4.4.	Pengaruh Customer Satisfaction terhadap Loyalty Intention.....	102
4.4.5.	Pengaruh Customer experience bersama Customer Satisfaction terhadap Loyalty Intention	102
BAB V KESIMPULAN DAN SARAN		103
5.1.	Kesimpulan	103
5.2.	Saran	104
5.2.1.	Saran Bagi Perusahaan	104
5.2.2.	Saran Bagi Penelitian Selanjutnya	105
DAFTAR PUSTAKA.....		107
LAMPIRAN		110