

DAFTAR ISI

Lembar pengesahan.....	iii
Lembar pernyataan orisinalitas	iv
Abstrak	v
<i>Abstrack</i>	vi
Lembar persembahan.	vii
Kata pengantar	viii
Ucapan terima kasih.....	ix
Daftar isi.....	x
Daftar gambar.....	xiv
Daftar tabel.....	xiii
Daftar istilah.....	ix
Bab I.....	1
Pendahuluan	1
1.1 Latar Belakang Masalah.....	1
1.2 Perumusah Masalah	3
1.3 Tujuan Penelitian.....	3
1.4 Manfaat Penelitian.....	3
1.5 Batasan Masalah.....	3
1.6 Sistematika Penelitian	4
Bab II.....	6
Landasan teori	6
2.1 <i>Customer Retention</i>	6
2.2 <i>Customer Loyalty</i>	7
2.2.1 Pengertian <i>Customer Loyalty</i>	7
2.2.2 Penelitian Sebelumnya Mengenai <i>Customer Loyalty</i>	7
2.3 Faktor-faktor yang Mempengaruhi <i>Customer Loyalty</i>	8
2.3.1 Kepuasan pelanggan.....	8
2.3.2 <i>Switching Cost</i>	8
2.3.3 Kepercayaan	9

2.3.4 Kualitas layanan	10
2.3.5 Komplain.....	11
Metodelogi penelitian.....	12
3.1 Model Konseptual	12
3.2 Perumusan Hipotesis.....	13
3.2.1 Hubungan Antara kualitas pelayanan dengan loyalitas pelanggan..	13
3.2.2 Hubungan Antara Kepuasan pelanggan dengan loyalitas pelanggan ..	13
3.2.3 Hubungan Antara kepercayaan pelanggan dengan loyalitas pelanggan	14
3.2.4 Hubungan Antara penanganan komplain dengan loyalitas pelanggan ..	14
3.2.5 Hubungan Antara <i>Switching cost</i> dengan loyalitas pelanggan.....	15
3.3 Langkah-langkah Pemecahan Masalah.....	16
3.3 Operasionalisasi Variabel Penelitian.....	16
3.3.1 Desain Kuesioner dan Penentuan Sampel Penelitian	23
3.3.1.1 Desain Kuesioner	23
3.3.1.2 Penentuan Sampel Penelitian	23
3.3.1.3 <i>Pretest</i>	24
3.3.2 Penyebaran Kuesioner	25
3.3.3 Pengumpulan dan Pengolahan Data	25
3.3.4 Analisis	26
3.3.5 Rekomendasi terhadap PT Telekomunikasi indonesia	27
3.3.6 Tahap Kesimpulan dan Saran	27
Bab IV	28
Pengumpulan dan pengolahan data.....	28
4.1 <i>Pretest</i>	28
4.2 Uji Reliabilitas	31

4.3 Pengumpulan Data	32
4.4 Pengolahan Data Kuesioner	33
4.4.1 Statistika Deskriptif	33
4.4.2 Uji Korelasi <i>Rank Spearman</i>	37
4.4.3 Rekapitulasi Data Variabel	41
4.4.3.1 Kepuasan Pelanggan	42
4.4.3.2 Kualitas pelayanan	44
4.4.3.3 <i>Switching Cost</i>	48
4.4.3.1 Kepercayaan pelanggan.....	50
4.4.3.2 Komplain pelanggan	52
Bab V	64
Analisis data.....	64
5.1 Analisis Profil Umum Responden.....	64
5.2 Analisis Hubungan antara Variabel bebas dengan <i>Customer Loyalty</i> ..	66
5.2.1 Analisis Variabel yang Berpengaruh diurutkan Berdasarkan Kekuatan Nilai Korelasi	67
5.2.1.1 Hubungan antara Kepuasan pelanggan dengan <i>Customer Loyalty</i> 67	
5.2.1.2 Hubungan antara Kualitas pelayanan dengan <i>Customer Loyalty</i>	69
5.2.1.3 Hubungan antara kualitas pelayanan dengan kepuasan pelanggan	69
5.2.1.4 Hubungan antara <i>Switching Cost</i> dengan <i>Customer Loyalty</i>	70
5.2.1.5 Hubungan antara Kepercayaan Pelanggan dengan <i>Customer Loyalty</i>	71
5.2.1.5 Hubungan antara Komplain Pelanggan dengan <i>Customer Loyalty</i> . 71	
5.2.2 Analisis Variabel Berdasarkan Nilai Korelasi dan Tingkat Kesetujuan	72
Tabel 5.4 Perbandingan Nilai Korelasi dan Tingkat Kesetujuan Responden Pelanggan sudah tidak Aktif	73
Bab VI	76
Rekomendasi program	76

6.1 Dasar Penyusunan Rekomendasi Program	76
6.2 Program Eksisting.....	76
6.3 Program Rekomendasi Perbaikan Layanan	80
6.3.1 Rekomendasi Program Berdasarkan Variabel Komplain pelanggan	81
6.3.2 Rekomendasi Program Berdasarkan Variabel kepuasan pelanggan	83
6.3.3 Rekomendasi Program Berdasarkan Variabel kualitas pelayanan ..	84
6.3.4 Rekomendasi Program Berdasarkan Variabel <i>Switching Cost</i>	85
6.3.5 Rekomendasi Program Berdasarkan Variabel kepercayaan pelanggan	85
Bab VII.....	84
Penutup.....	84
7.1 Kesimpulan	84
7.2 Saran.....	86
Daftar Pustaka	87