

DAFTAR ISI

ABSTRAKSI.....	i
ABSTRACT	ii
DAFTAR ISI.....	iii
DAFTAR LAMPIRAN	v
DAFTAR GAMBAR.....	vi
DAFTAR TABEL	vii
DAFTAR SINGKATAN DAN LAMBANG	viii
DAFTAR ISTILAH	ix
BAB I PENDAHULUAN.....	1
I.1. Latar Belakang	1
I.2. Perumusan Masalah.....	4
I.3. Tujuan Penelitian.....	4
I.4. Manfaat Penelitian.....	4
I.5. Batasan Masalah.....	5
I.6. Sistematika Penulisan.....	5
BAB II TINJAUAN PUSTAKA.....	6
II.1. Model Bisnis.....	6
II.2. Model Bisnis Kanvas.....	6
II.3. Model Bisnis V ⁴	10
II.4. Perbandingan Model Bisnis	11
II.5. <i>E-Ordering</i>	12
II.6. Metode Identifikasi Kebutuhan Pelanggan	12
II.7. Uji Reliabilitas.....	13
II.8. <i>Weighted Average Performance</i>	14
II.9. <i>Benchmarking</i>	14
BAB III METODOLOGI PENELITIAN	15
III.1. Model Konseptual	15
III.2. Sistematika Penelitian	16
BAB IV PENGUMPULAN DAN PENGOLAHAN DATA	23
IV.1. Identifikasi Atribut Kebutuhan Pelanggan	23
IV.2. Kepentingan Relatif Atribut	25
IV.3. Pengaruh Tingkat Pendapatan terhadap Belanja <i>Online</i>	28

IV.4. <i>Benchmark</i> Perusahaan Sejenis 54yur.com.....	29
IV.5. Preferensi Pembayaran Belanja <i>Online</i>	33
IV.6. Produk Tani dan Operasional Katata Online.....	33
IV.7. Alternatif Media Promosi.....	35
IV.8. Sumber Pendapatan Lain.....	36
IV.9. Alternatif Logistik	37
IV.10. Identifikasi Pesaing	38
BAB V PERANCANGAN MODEL BISNIS	39
V.1. <i>Customer Segment</i>	39
V.2. <i>Value Proposition</i>	39
V.3. <i>Channel</i>	40
V.4. <i>Customer Relationship</i>	40
V.5. <i>Revenue Stream</i>	41
V.6. <i>Key Resources</i>	42
V.7. <i>Key Activities</i>	43
V.8 <i>Key Partnership</i>	44
V.9 <i>Cost Structure</i>	44
BAB VI KESIMPULAN DAN SARAN.....	46
VI.1. Kesimpulan	46
VI.2. Saran.....	47
DAFTAR PUSTAKA	48