

## KATA PENGANTAR

Puji syukur penulis haturkan ke hadirat Allah SWT, karena berkat rahmat dan karunia-Nya sehingga penulis dapat menyelesaikan Tugas Akhir yang berjudul **PENENTUAN HARGA KAMAR HOTEL BERDASARKAN MODEL *DYNAMIC PRICING* MENGGUNAKAN METODE *NONLINEAR PROGRAMMING* UNTUK MEMAKSIMALKAN PENDAPATAN PENJUALAN KAMAR PADA HOTEL**. Penelitian pada tugas akhir ini dilakukan untuk memenuhi salah satu syarat dalam mencapai gelar Sarjana Teknik Industri pada Fakultas Rekayasa Industri Universitas Telkom. Oleh karena itu penulis mengucapkan terima kasih kepada:

1. Bapak Ari Yanuar Ridwan S.T., M.T selaku pembimbing 1 yang selama melakukan bimbingan telah memberikan ilmu, saran dan waktunya sehingga dapat bermanfaat bagi penulis sehingga tugas akhir ini dapat terselesaikan dengan baik.
2. Bapak Dr. Mohammad Deni Akbar S.T., M.Math Selaku pembimbing 2 yang telah memberikan saran, ilmu dan waktunya untuk membimbing penulis sehingga dapat menyelesaikan penelitian ini.
3. Pihak Manajemen Hotel Narapati yang telah meluangkan waktunya untuk memberikan informasi mengenai hotel sehingga tugas akhir ini dapat diselesaikan dengan baik dan akurat.

Demikian Karya Ilmiah ini penulis buat. Penulis sadar akan adanya kekurangan pada Tugas Akhir ini sehingga penulis sangat mengharapkan kritik dan saran yang membangun dari para pembaca. Penulis berharap dapat memberikan ilmu dan manfaat bagi para pembacanya.

Bandung, Agustus 2019

Muhammad Fadly