

**TINJAUAN AKTIVITAS *PERSONAL SELLING* DALAM RANGKA
MENINGKATKAN PENJUALAN (PADA BANK MANDIRI CABANG
SOEKARNO HATTA TAHUN 2019)**

Diajukan Sebagai Syarat Untuk Memperoleh Gelar Ahli Madya Pada Program
Sudi D3 Manajemen Pemasaran



Disusun oleh :
Arif Rahman Hakim
6704164052

**D3 MANAJEMEN PEMASARAN
FAKULTAS ILMU TERAPAN
UNIVERSITAS TELKOM
BANDUNG
2019**