

## DAFTAR ISI

<b>LEMBAR PENGESAHAN .....</b>	ii
<b>LEMBAR PERNYATAAN ORISINALITAS .....</b>	iii
<b>ABSTRAK .....</b>	iv
<b>ABSTRACT .....</b>	vi
<b>KATA PENGANTAR.....</b>	viii
<b>DAFTAR ISI.....</b>	ix
<b>DAFTAR GAMBAR.....</b>	xii
<b>DAFTAR TABEL .....</b>	xiii
<b>DAFTAR ISTILAH .....</b>	xv
<b>DAFTAR SINGKATAN.....</b>	xvi
<b>BAB I.....</b>	1
<b>PENDAHULUAN .....</b>	1
<b>I.1    Latar Belakang.....</b>	1
<b>I.2    Perumusan Masalah .....</b>	2
<b>I.3    Tujuan Penelitian.....</b>	2
<b>I.4    Manfaat Penelitian.....</b>	2
<b>I.5    Batasan Penelitian.....</b>	3
<b>I.6    Sistematika Penulisan.....</b>	3
<b>BAB II .....</b>	5
<b>LANDASAN TEORI .....</b>	5
<b>II.1    Profil Perusahaan.....</b>	5
<b>II.1.1    Sejarah .....</b>	5
<b>II.1.2    Visi dan Misi .....</b>	6
<b>II.1.3    Struktur Organisasi .....</b>	7
<b>II.2    Enterprise Resource Planning .....</b>	8
<b>II.2.1    System Application and Product (SAP).....</b>	9
<b>II.2.2    Kelebihan SAP .....</b>	9
<b>II.2.3    SAP Financial Accounting .....</b>	10
<b>II.3    Model Modifikasi Keberhasilan Implementasi ERP .....</b>	10
<b>II.3.1    Dukungan Manajemen Puncak .....</b>	11

<b>II.3.2</b>	<b>Ketepatan Pemilihan Perangkat Lunak dan Perangkat Keras .....</b>	<b>11</b>
<b>II.3.3</b>	<b>Keberhasilan Implementasi ERP.....</b>	<b>12</b>
<b>II.3.4</b>	<b>Keunggulan Bersaing.....</b>	<b>12</b>
<b>II.3.5</b>	<b>Kinerja Tenaga Penjual.....</b>	<b>13</b>
<b>II.3.6</b>	<b>Kinerja Pemasaran .....</b>	<b>13</b>
<b>II.4</b>	<b>Penelitian Terdahulu .....</b>	<b>14</b>
<b>BAB III METODOLOGI PENELITIAN .....</b>		<b>17</b>
<b>III.1</b>	<b>Model Konseptual .....</b>	<b>17</b>
<b>III.2</b>	<b>Sistematika Penelitian.....</b>	<b>17</b>
<b>III.2.1</b>	<b>Tahap Identifikasi .....</b>	<b>18</b>
<b>III.2.2</b>	<b>Pengumpulan Data.....</b>	<b>24</b>
<b>III.2.3</b>	<b>Tahap Analisis Data.....</b>	<b>25</b>
<b>III.2.4</b>	<b>Tahap Pengambilan Keputusan .....</b>	<b>29</b>
<b>BAB IV ANALISIS DAN HASIL PENELITIAN .....</b>		<b>30</b>
<b>IV.1</b>	<b>Karateristik Responden.....</b>	<b>30</b>
<b>IV.1.1</b>	<b>Responden Berdasarkan Jenis Kelamin .....</b>	<b>31</b>
<b>IV.1.2</b>	<b>Responden Berdasarkan Kelompok Usia .....</b>	<b>31</b>
<b>IV.1.3</b>	<b>Responden Berdasarkan Divisi.....</b>	<b>32</b>
<b>IV.2</b>	<b>Analisis Deskriptif.....</b>	<b>33</b>
<b>IV.2.1</b>	<b>Analisis Deskriptif Dukungan Manajemen Puncak.....</b>	<b>33</b>
<b>IV.2.2</b>	<b>Analisis Deskriptif Ketepatan Pemilihan <i>Software</i> dan <i>Hardware</i> .....</b>	<b>33</b>
<b>IV.2.3</b>	<b>Analisis Deskriptif Keberhasilan Implementasi ERP .....</b>	<b>34</b>
<b>IV.2.4</b>	<b>Analisis Deskriptif Keunggulan Bersaing .....</b>	<b>35</b>
<b>IV.2.5</b>	<b>Analisis Deskriptif Kinerja Tenaga Penjual.....</b>	<b>35</b>
<b>IV.2.6</b>	<b>Analisis Deskriptif Kinerja Pemasaran .....</b>	<b>36</b>
<b>IV.3</b>	<b>Uji Asumsi Klasik .....</b>	<b>37</b>
<b>IV.3.1</b>	<b>Uji Normalitas .....</b>	<b>37</b>
<b>IV.3.2</b>	<b>Uji Linieritas.....</b>	<b>38</b>
<b>IV.3.3</b>	<b>Uji Multikolinieritas .....</b>	<b>42</b>
<b>IV.4</b>	<b>Analisis <i>Outer Model</i> .....</b>	<b>42</b>
<b>IV.4.1</b>	<b>Uji Validitas .....</b>	<b>42</b>
<b>IV.4.2</b>	<b>Uji Reliabilitas .....</b>	<b>46</b>
<b>IV.5</b>	<b>Analisis <i>Inner Model</i> .....</b>	<b>47</b>

<b>IV.5 Pembahasan Hasil Pengujian.....</b>	<b>52</b>
<b>IV.5.1 Terdapat pengaruh positif dukungan manajemen puncak terhadap keberhasilan.....</b>	<b>52</b>
<b>implementasi sistem <i>Enterprise Resource Planning (ERP)</i>.....</b>	<b>52</b>
<b>IV.5.2 Terdapat pengaruh positif ketepatan pemilihan software dan hardware terhadap keberhasilan implementasi sistem ERP.....</b>	<b>52</b>
<b>IV.5.3 Terdapat pengaruh positif keberhasilan implementasi sistem ERP terhadap keunggulan bersaing.....</b>	<b>53</b>
<b>IV.5.4 Terdapat pengaruh positif keberhasilan implementasi sistem ERP terhadap kinerja tenaga penjual.....</b>	<b>53</b>
<b>IV.5.5 Terdapat pengaruh positif keberhasilan implementasi sistem ERP terhadap kinerja pemasaran.....</b>	<b>53</b>
<b>IV.5.6 Terdapat pengaruh positif keunggulan bersaing terhadap kinerja pemasaran.....</b>	<b>53</b>
<b>IV.5.7 Terdapat pengaruh positif kinerja tenaga penjual terhadap kinerja pemasaran.....</b>	<b>54</b>
<b>IV.6 Hasil Pengujian Hipotesis.....</b>	<b>54</b>
<b>BAB V .....</b>	<b>57</b>
<b>KESIMPULAN DAN SARAN .....</b>	<b>57</b>
<b>V.1 Kesimpulan.....</b>	<b>57</b>
<b>V.2 Saran .....</b>	<b>58</b>
<b>DAFTAR PUSTAKA.....</b>	<b>60</b>
<b>LAMPIRAN.....</b>	<b>66</b>