

MENGUKUR AKTIVITAS SALES CALL TERHADAP PENJUALAN KAMAR HOTEL

(Studi Pada Atria Hotel Gading Serpong 2023)

MEASURING SALES CALL ACTIVITIES ON HOTEL ROOM SALES

(*Study at Atria Hotel Gading Serpong 2023*)

LAPORAN TUGAS AKHIR

Diajukan sebagai salah satu syarat untuk memperoleh gelar Ahli Madya Pada Program Studi D3
Manajemen Pemasaran

Disusun oleh:

Asriandani Dharma Puspita

6704202062



PROGRAM STUDI MANAJEMEN PEMASARAN

FAKULTAS ILMU TERAPAN

UNIVERSITAS TELKOM

BANDUNG

2023

HALAMAN JUDUL

MENGUKUR AKTIVITAS SALES CALL TERHADAP PENJUALAN KAMAR HOTEL

(Studi Pada Atria Hotel Gading Serpong 2023)

MEASURING SALES CALL ACTIVITIES ON HOTEL ROOM SALES

(Study at Atria Hotel Gading Serpong 2023)

LAPORAN TUGAS AKHIR

Diajukan sebagai salah satu syarat untuk memperoleh gelar Ahli Madya Pada Program Studi D3
Manajemen Pemasaran

Disusun oleh:

Asriandani Dharma Puspita

6704202062



PROGRAM STUDI MANAJEMEN PEMASARAN

FAKULTAS ILMU TERAPAN

UNIVERSITAS TELKOM

BANDUNG

2023

HALAMAN PENGESAHAN

MENGUKUR AKTIVITAS SALES CALL TERHADAP PENJUALAN KAMAR HOTEL

(Studi Pada Atria Hotel Gading Serpong 2023)

MEASURING SALES CALL ACTIVITIES ON HOTEL ROOM SALES

(Study at Atria Hotel Gading Serpong 2023)

LAPORAN TUGAS AKHIR

Diajukan sebagai salah satu syarat untuk memperoleh gelar Ahli Madya Pada Program Studi D3

Manajemen Pemasaran

Disusun oleh:

Asriandani Dharma Puspita

6704202062



Pembimbing,



Dr. Sampurno Wibowo, S.E., M. Si

PROGRAM STUDI MANAJEMEN PEMASARAN

FAKULTAS ILMU TERAPAN

UNIVERSITAS TELKOM

BANDUNG

2023