

## DAFTAR TABEL

|  |    |
|--|----|
| Tabel I.1 Target Penjualan Karyawan Sales .....                          | 3  |
| Tabel I.2 Profil Karyawan Sales tahun 2022 .....                         | 4  |
| Tabel I.3 Perbandingan Harga Jual PT XYZ Surabaya dan BBSPJIA .....      | 5  |
| Tabel I.4 Key Performance Indicators PT XYZ .....                        | 6  |
| Tabel I.5 Rekapitulasi Laporan Penjualan Sales PT XYZ Tahun 2021 .....   | 8  |
| Tabel I.6 Rekapitulasi Laporan Penjualan Sales PT XYZ Tahun 2022.....    | 8  |
| Tabel I.7 Rataan Penilaian Kinerja Karyawan Sales PT XYZ.....            | 10 |
| Tabel I.8 Rataan Penilaian Kinerja Karyawan Sales PT XYZ (Lanjutan)..... | 11 |
| Tabel I.9 Rataan Penilaian Kinerja Karyawan Sales PT XYZ (Lanjutan)..... | 12 |
| Tabel I.10 Pemenuhan Hasil Penilaian Kinerja .....                       | 13 |
| Tabel I.11 Potensi Alternatif Solusi .....                               | 14 |
| Tabel I.12 Indikator Skor Potensi Solusi Berdasarkan Kriteria .....      | 15 |
| Tabel I.13 Hasil Penilaian Potensi Solusi .....                          | 15 |
| Tabel I.14 Hasil Penilaian Potensi Solusi (Lanjutan) .....               | 16 |
|  |    |
| Tabel II.1 Penafsiran Prioritas Kebutuhan Pelatihan .....                | 28 |
| Tabel II.2 Perbandingan Kerangka Acuan .....                             | 30 |
| Tabel II.3 Perbandingan Kerangka Acuan (Lanjutan) .....                  | 31 |
|  |    |
| Tabel IV.1 Deskripsi Data.....   | 37 |
| Tabel IV.2 Spesifikasi Rancangan .....                                   | 39 |
| Tabel IV.3 Rancangan Kebutuhan Keahlian Karyawan Sales.....              | 40 |
| Tabel IV.4 Skala Penilaian Indikator KKJ dan KKP .....                   | 41 |
| Tabel IV.5 Nilai KKJ Sales.....  | 41 |
| Tabel IV.6 Nilai Rata-rata KKP Sales .....                               | 41 |
| Tabel IV.7 Perbandingan Nilai KKJ dan KKP .....                          | 42 |
| Tabel IV.8 Validasi Gap Requirement Terbesar .....                       | 43 |
| Tabel IV.9 Tujuan Instruksional Pelatihan Karyawan Sales .....           | 44 |
| Tabel IV.10 Strategi Pengujian Program Pelatihan .....                   | 46 |

|   |    |
|---|----|
| Tabel IV.11 Strategi Pengujian Program Pelatihan (Lanjutan) ..... | 47 |
| Tabel IV.12 Pengembangan Materi dan Media Pembelajaran.....       | 48 |
| Tabel IV.13 Panduan Peserta Pelatihan .....                       | 49 |
| Tabel IV.14 Panduan Peserta Pelatihan (Lanjutan) .....            | 50 |
| Tabel IV.15 Hasil Rancangan Pelatihan .....                       | 51 |
|   |    |
| Tabel V.1 Verifikasi Hasil Rancangan.....                         | 54 |
| Tabel V.2 Validasi Hasil Rancangan .....                          | 55 |
| Tabel V.3 Perancangan Sistem Terintegrasi .....                   | 56 |
| Tabel V.4 Perancangan Sistem Terintegrasi (Lanjutan) .....        | 57 |
| Tabel V.5 Perancangan Sistem Terintegrasi (Lanjutan) .....        | 58 |
| Tabel V.6 Perancangan Sistem Terintegrasi (Lanjutan) .....        | 59 |
| Tabel V.7 Evaluasi Hasil Rancangan.....                           | 60 |