

## DAFTAR ISI

<b>HALAMAN PENGESAHAN .....</b>	<b>ii</b>
<b>HALAMAN PERNYATAAN.....</b>	<b>iii</b>
<b>Abstrak.....</b>	<b>iv</b>
<b>Abstract.....</b>	<b>v</b>
<b>KATA PENGANTAR.....</b>	<b>vi</b>
<b>DAFTAR ISI .....</b>	<b>viii</b>
<b>DAFTAR GAMBAR .....</b>	<b>x</b>
<b>DAFTAR TABEL .....</b>	<b>xi</b>
<b>BAB I PENDAHULUAN.....</b>	<b>1</b>
<b>    1.1. Gambaran Umum Objek Penelitian.....</b>	<b>1</b>
1.1.1. Sejarah Penelitian.....	1
1.1.2. Logo Perusahaan dan makna logo.....	1
1.1.3. Visi, Misi, Dan Nilai Utama PT. AMCO MULTITECH.....	2
1.1.4. Struktur Organisasi.....	2
1.1.5. Jenis-Jenis Produk Perusahaan.....	3
<b>    1.2. Latar Belakang .....</b>	<b>3</b>
<b>    1.3. Rumusan Masalah.....</b>	<b>7</b>
<b>    1.4. Tujuan penelitian.....</b>	<b>8</b>
<b>    1.5. Manfaat penelitian .....</b>	<b>8</b>
<b>    1.6. Batasan Masalah .....</b>	<b>9</b>
<b>    1.7 Sistematika Penulisan Tugas Akhir .....</b>	<b>9</b>
<b>BAB II TINJAUAN PUSTAKA .....</b>	<b>10</b>
<b>    2.1 Landasan Teori.....</b>	<b>10</b>
2.1.1 Pemasaran .....	10
2.1.2 Strategi .....	11
2.1.3 Komunikasi Pemasaran .....	12
2.1.4 Strategi komunikasi pemasaran .....	13
2.1.5 Bauran komunikasi pemasaran .....	14

2.1.6 B2B (bussines-to-bussines).....	20
<b>2.2 Penelitian terdahulu.....</b>	<b>21</b>
<b>2.3 Kerangka penelitian.....</b>	<b>25</b>
<b>BAB III METODE PENELITIAN .....</b>	<b>27</b>
<b>3.1.Pendekatan Penelitian .....</b>	<b>27</b>
<b>3.2 Jenis Penelitian .....</b>	<b>28</b>
<b>3.3 Variable Operasional .....</b>	<b>29</b>
<b>3.4 Tahapan penelitian .....</b>	<b>31</b>
<b>3.5 Informan penelitian .....</b>	<b>32</b>
3.5.1 Informan utama .....	33
3.5.2     Informan Pendukung .....	33
<b>3.6 Pengumpulan data .....</b>	<b>34</b>
3.6.1Teknik pengumpulan data .....	35
3.6.2 Sumber Data.....	44
<b>3.8 Uji Keabsahan data.....</b>	<b>45</b>
<b>3.9 Teknik analisis data.....</b>	<b>48</b>
<b>BAB IV HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN .....</b>	<b>51</b>
<b>4.1 Hasil Wawancara .....</b>	<b>51</b>
<b>4.2 Analisis Hasil wawancara .....</b>	<b>61</b>
4.2.1 <i>Advertising</i> .....	61
4.2.2 <i>Direct marketing</i> .....	63
4.2.3 <i>Sales promotion</i> .....	64
4.2.4 <i>Personal Selling</i> .....	65
4.2.5 <i>Interactive marketing</i> .....	66
4.2.6 <i>Public Relationship</i> .....	68
<b>BAB V KESIMPULAN DAN SARAN .....</b>	<b>70</b>
<b>5.1 KESIMPULAN.....</b>	<b>70</b>
<b>5.2 SARAN .....</b>	<b>71</b>
<b>DAFTAR PUSTAKA.....</b>	<b>73</b>
<b>LAMPIRAN.....</b>	<b>76</b>